

Bewerben Sie sich!

Account Executive / Sales Manager (m/w/d) im Vertrieb Export

Über UNS:

Wir sind eine traditionsreiche Brauerei mit Sitz in Regensburg, die sich durch höchste Qualität und Innovationsgeist einen Namen gemacht hat. Unsere Biere sind national und international geschätzt. Zur Verstärkung unseres Export-Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen engagierten und erfahrenen **Account Executive / Sales Manager** (m/w/d) mit eigenständiger Vertriebsverantwortung.

Ihre AUFGABEN:

- > Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im internationalen Raum
- > Akquisition neuer Kunden und Märkte im Exportbereich
- > Umsetzung unserer Vertriebsstrategie zur Erreichung der Unternehmensziele
- > Einführung von Neuprodukten
- > Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Identifizierung von Wachstumspotentialen
- > Durchführung von Produktpäsentationen und Verhandlungen mit internationalen Geschäftspartnern
- > Teilnahme an Messen und Veranstaltungen im In- und Ausland
- > Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Marketing, Logistik und Produktion zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- > Erstellung und Analyse von Verkaufsberichten und Umsatzprognosen

Ihr PROFIL:

- > Erfolgreich abgeschlossene Schulbildung oder sogar ein betriebswirtschaftliches Studium / eine vergleichbare Qualifikation
- > Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb, gerne auch als Account Executive mit Ambition die Position eines Sales Managers auszufüllen. Idealerweise stammen die Erfahrungen aus dem Bereich der Getränkeindustrie
- > Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- > Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wie italienisch wünschenswert
- > Reisebereitschaft und interkulturelle Kompetenz setzen wir voraus
- > Selbständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- > Sicherer Umgang mit MS Office und Erfahrung mit CRM-Systemen

Wir BIETEN:

- > Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem expandierendem Traditionsunternehmen mit hohem strategischem Fokus auf Vertrieb und Marketing
- > Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- > Mitarbeit in einem jungen und agilen Team
- > Ein attraktives Vergütungspaket inklusive leistungsabhängiger Komponenten
- > Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- > Einen modernen Arbeitsplatz in einem historischen Unternehmen
- > Die Möglichkeit, die internationale Expansion eines etablierten Markenprodukts aktiv mitzugestalten
- > Betriebliche Altersvorsorge

Wenn Sie die Herausforderung annehmen und Teil unseres Teams werden möchten, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an jobs@bischofshof.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!



Ihre Ansprechpartnerin:

Fr. Capar, Brauerei Bischofshof, Tel. 0941 2001 109, jobs@bischofshof.de

www.bischofshof.de/karriere